



**Корпорация
МСП**

1. Механизм гарантийной поддержки Корпорации

Предоставление независимых гарантий Корпорации для обеспечения кредитов (займов) малому и среднему предпринимательству в финансовых организациях-партнерах

1 Сведения о заемщике внесены в единый реестр субъектов малого и среднего предпринимательства

2 Любые виды предпринимательской деятельности

3 Регистрация бизнеса на территории Российской Федерации

4 Отсутствие отрицательной кредитной истории по кредитам с гарантией Корпорации

5 Отсутствие просроченной задолженности по налогам, сборам и т.п. более 50 тыс. рублей

6 Не применяются процедуры несостоятельности (банкротства)

1. Соответствие требованиям по структуре уставного капитала

2. Выручка | Не более 2 млрд рублей

3. Персонал | Не более 250 человек



Поддержка НЕ оказывается

- Игорный бизнес;
- Производство и реализация подакцизных товаров (ст. 181 НК РФ);
- Добыча и реализация полезных ископаемых (ст. 337 НК РФ);
- Участники соглашений о разделе продукции;
- Кредитные организации;
- Страховые организации;
- Инвестиционные фонды;
- Негосударственные пенсионные фонды;
- Профессиональные участники рынка ценных бумаг;
- Ломбарды.



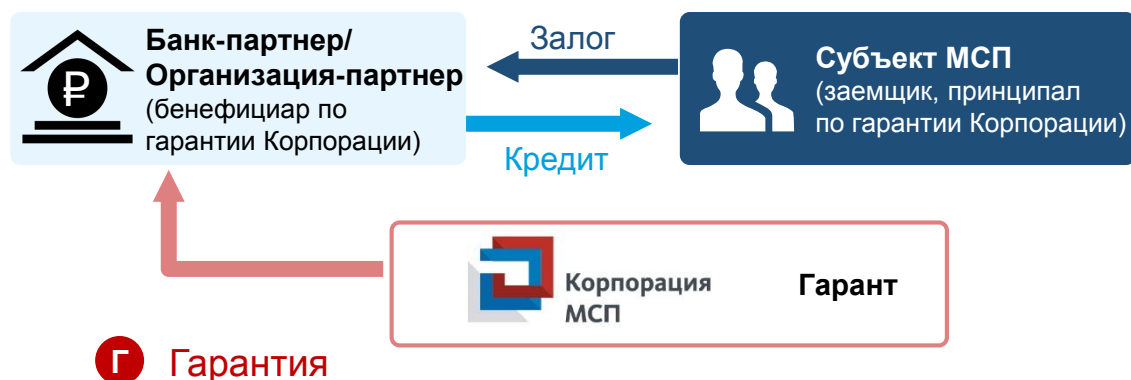
Что такое независимая гарантия Корпорации?

Независимая гарантия Корпорации

Оформленная в соответствии с требованиями действующего законодательства Российской Федерации независимая гарантия, в соответствии с которой Корпорация обязывается перед Банком/Организацией-партнером отвечать за исполнение субъектом МСП (Принципалом) его обязательств по кредитному договору/договору займа/лизинга

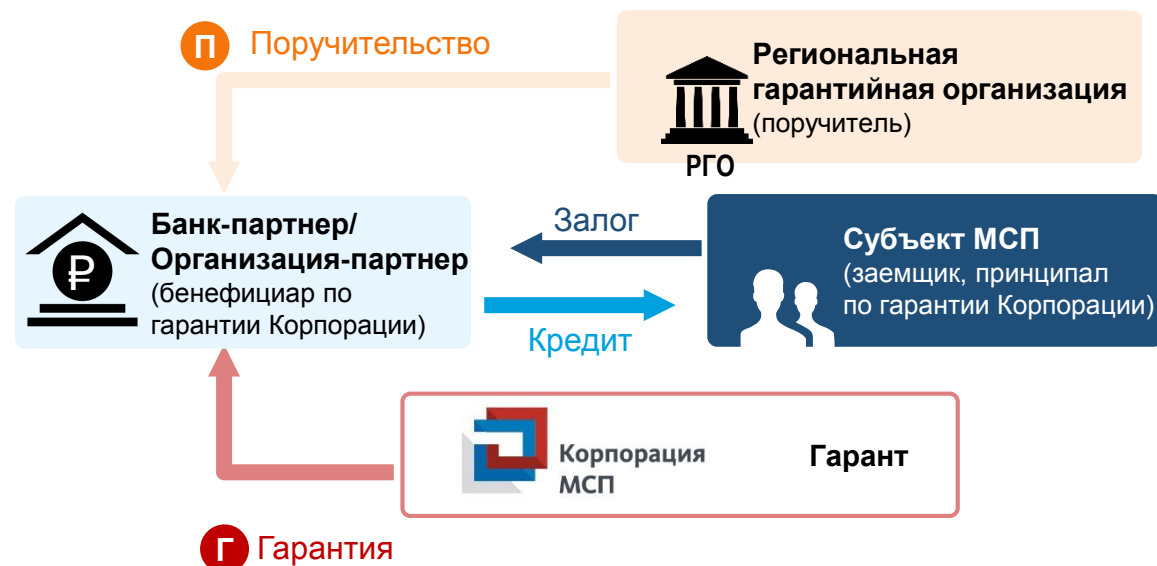
Схема взаимодействия

Без участия Региональной гарантийной организации



- Г Независимая гарантия в размере до:
- 50% суммы кредита (основной долг)
 - 70% суммы кредита, выданного сельхозкооперативу или члену сельхозкооператива
 - 70% от суммы гарантии исполнения контракта, суммы кредита на исполнение контракта
 - 100% от суммы кредита для стартап проектов (сумма гарантии не более 50 млн рублей, проект реализуется в определенных направлениях)
 - 70% от суммы кредита для стартапов и быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий («газелей»)

С участием Региональной гарантийной организации



$$\text{П} + \text{Г} = 50-75\% \text{ суммы кредита}$$

- П Поручительство РГО за исполнение субъектом МСП обязательств в рамках собственного лимита РГО
При сумме общего гарантийного обеспечения Корпорации и РГО по согарантии до 25 млн рублей поручительство РГО предоставляется в размере 20% от указанного общего гарантийного обеспечения, но не более собственного лимита РГО
- Г Независимая гарантия Корпорации на часть непокрытой поручительством РГО суммы кредита

Специальные гарантийные продукты

Согарантия для экспортеров.

Прямая гарантия для экспортеров или производителей сельскохозяйственной продукции и продовольствия, заключивших с экспортером договор, предусматривающий реализацию сельскохозяйственной продукции и продовольствия, выдаваемая совместно с поручительством региональной гарантийной организации, покрывает до 75% от суммы кредита

Прямые гарантии для обеспечения исполнения части обязательств субъекта МСП - лизингополучателя по договору лизинга, заключаемого с организацией-партнером Корпорации (лизингодателем).

Предметом лизинга может выступать оборудование и крупный рогатый скот специализированных мясных пород, выращенный в Российской Федерации в целях разведения.

Схема взаимодействия



Какие возможности получают субъекты МСП

Возможность развития
своего бизнеса



- Возможность получения финансирования и развития своего бизнеса при отсутствии залогового обеспечения

Возможность снижения
своих расходов



- Пониженные процентные ставки по кредитам и займам с гарантией Корпорации
- Стоимость гарантии Корпорации в разы ниже стоимости страхования залога ТС (КАСКО)

Что предлагает Корпорация своим клиентам

Широкая линейка
гарантийных продуктов



- Линейка гарантийных продуктов учитывает практически все основные потребности субъектов МСП в гарантийной поддержке и постоянно расширяется

Условия продуктов
максимально адаптированы
к специфике субъектов МСП



- Отсутствуют специальные требования к обеспечению по кредитным сделкам
- Отсутствует необходимость предоставления обеспечения по гарантиям
- Стоимость гарантий на порядок ниже стоимости банковских гарантий у банков-партнеров
- Возможность рассрочки уплаты вознаграждения Корпорации в течение всего срока действия гарантии
- Возможность получения гарантии как по новым, так и по ранее заключенным кредитным договорам

Простые технологии
предоставления гарантий



- Все взаимодействие с Корпорацией по вопросу получения гарантии осуществляет банк-партнер
- Банк-партнер самостоятельно соберет и направит в Корпорацию все необходимые документы для получения гарантии
- Быстрое принятие решения о предоставлении гарантии (до 10 рабочих дней после предоставления в Корпорацию полного пакета документов)



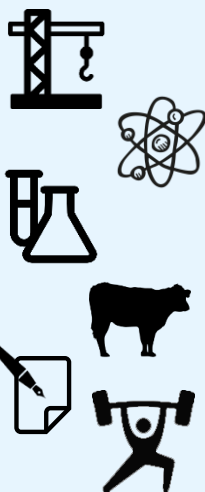
Основные продукты
(для субъектов МСП)

- Прямая гарантия для инвестиций
- Прямая гарантия для обеспечения кредитов для неторгового сектора с целью пополнения оборотных средств
- Прямая гарантия для лизинга
- Согарантия
- Синдицированная гарантия



Продукты для участников
**государственных и
муниципальных закупок**
(44-ФЗ и 223-ФЗ)

- Прямая гарантия для обеспечения гарантии исполнения контракта
- Прямая гарантия для обеспечения кредитов на исполнение контрактов



Продукты для **субъектов
МСП в приоритетных
сферах деятельности**

- Прямая гарантия для застройщиков
- Прямая гарантия для развития сельхозкооперации
- Прямая гарантия для лизинга в сфере сельского хозяйства
- Прямая гарантия для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий (газелей)
- Прямая гарантия для стартапов
- Прямая гарантия для начинающих предпринимателей старше 45 лет
- Согарантия для экспортеров
- Согарантия для сельхозкооперативов
- Согарантия для быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий (газелей)
- Согарантия для занятости лиц старше 45 лет
- Согарантия для развития физической культуры и спорта



**КРЫМ
ДФО ЗАТО
МОНОГОРОДА**

Продукты для субъектов
МСП,
**зарегистрированных в
приоритетных регионах
и городах**

- Прямая гарантия для обеспечения кредитов предприятиям, зарегистрированным в Республике Крым или г. Севастополь
- Согарантия для Дальнего Востока, моногородов и ЗАТО



**ИНФРАСТРУКТУРА
МСП**

Продукты для
**организаций
инфраструктуры
поддержки субъектов
МСП**

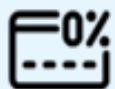
- Прямая гарантия для индустриальных парков
- Прямая гарантия для микрофинансовых организаций и лизинговых компаний
- Прямая гарантия для факторинговых компаний
- Согарантия (применяется для микрофинансовых организаций)



Срок гарантии

до 15 лет

в зависимости от условий конкретного продукта



Вознаграждение за
гарантию

0,75% годовых

0,5 % годовых (при сумме гарантии 500 млн руб. и более) от суммы гарантии за весь срок действия гарантии

Для отдельных гарантийных продуктов

0,4% годовых для субъектов МСП-застройщиков, применяющих счета эскроу;

1% годовых для субъектов МСП, осуществляющих деятельность в сфере торговли



Порядок уплаты
вознаграждения

Единовременно / ежегодно / 1 раз в полгода / ежеквартально



Сумма гарантийного
покрытия

до 50% от суммы кредита

до 70% от суммы кредита в рамках продуктов для участников закупок, для «газелей» и для начинающих предпринимателей старше 45 лет, для стартапов, в рамках гарантии для развития сельхозкооперации, а также в рамках продукта «Согарантия»

до 75% в рамках продуктов «Согарантия для Дальнего Востока, Северного Кавказа, моногородов и ЗАТО», «Согарантия для экспортеров», «Согарантия для сельхозкооперативов», «Согарантия для «газелей», «Согарантия для занятости лиц старше 45 лет», «Согарантия для развития физической культуры и спорта», «Согарантия для ЧС»

до 100 % от суммы кредита в рамках гарантии для стартапов

до 20% покупной/балансовой (остаточной) стоимости предмета лизинга, **но не более 20 млн рублей** для продуктов «Прямая гарантия для лизинга», «Прямая гарантия для лизинга в сфере сельского хозяйства»



Обеспечение

до 100 млн не требуется,

от 100 млн рублей последзалог/созалог/поручительство

Технология предоставления гарантий участниками НГС. Стандартная процедура

- Взаимодействие с участниками НГС по вопросу получения гарантии осуществляет Банк-партнер или Организация-партнер
- Комплект документов для получения гарантии аналогичен комплекту документов для получения кредита (дополнительные документы не запрашиваются)



Процедура предоставления гарантий Корпорации без повторного андеррайтинга

Этапы рассмотрения заявок:

- Шаг 1 – Получение Корпорацией заявки на гарантию от аккредитованного Банка-партнера с сокращенным пакетом документов
- Шаг 2 – Верификация заявки и идентификация заемщика.
- Шаг 3 – Принятие решения о выдаче гарантии и информирование Банка-партнера.

**Срок рассмотрения
заявки –
3 рабочих дня**

* Для банковских гарантий в рамках ФЗ 223-ФЗ и 44-ФЗ

**10 рабочих дней при сумме от 25 млн рублей

Технология предоставления гарантий. «Корпоративный» канал

Ключевые требования к проектам для принятия на рассмотрение в рамках «корпоративного» канала:

1. Регистрация заявителя (инициатора проекта) на Портале Бизнес-навигатора МСП <https://smbn.ru>.
2. Сумма проекта более 200 млн рублей, а также стартапы и быстрорастущие инновационные, высокотехнологичные компании («газели»)).
3. Проект соответствует Приоритетным отраслям экономики.
4. Проект находится в высокой стадии проработки субъектом МСП (соответствует требованиям (чек-лист) и заполнена форма «Резюме проекта»).
5. Проект пользуется поддержкой органов власти субъекта Российской Федерации и/или входит в список приоритетных проектов, реализуемых на территории субъекта Российской Федерации.



- **Сельское хозяйство**, включая производство сельскохозяйственной продукции, а также предоставление услуг в этой отрасли экономики, в том числе в целях обеспечения импортозамещения и развития несырьевого экспорта
- **Обрабатывающее производство**, в том числе производство пищевых продуктов, первичная и последующая (промышленная) переработка сельскохозяйственной продукции, в том числе в целях обеспечения импортозамещения и развития несырьевого экспорта
- Производство и распределение **электроэнергии, газа и воды**
- **Строительство**, в том числе в рамках развития внутреннего туризма
- **Транспорт и связь**
- **Туристская деятельность** и деятельность в области туристской индустрии в целях развития внутреннего туризма
- **Здравоохранение**
- **Сбор, обработка и утилизация отходов**, в том числе отсортированных материалов, а также переработка металлических и неметаллических отходов, мусора и прочих предметов во вторичное сырье
- Отрасли экономики, в которых реализуются **приоритетные направления развития науки, технологий и техники** в Российской Федерации, а также **критические технологии** Российской Федерации, перечень которых утвержден **Указом Президента Российской Федерации от 07 июля 2011 г. № 899** «Об утверждении приоритетных направлений развития науки, технологий и техники в Российской Федерации и перечня критических технологий Российской Федерации».
- Отрасли экономики, предназначенные для инновационного развития согласно Стратегии инновационного развития Российской Федерации на период до 2020 года, утвержденной распоряжением Правительства Российской Федерации от 8 декабря 2011 г. № 2227-р (**ядерные технологии; авиастроение; судостроение; программное обеспечение; вооружение и военная техника; образовательные услуги; космические услуги и производство ракетно-космической техники**);
- **Приоритеты и перспективы научно-технологического развития Российской Федерации**, предусмотренные Стратегией научно-технологического развития Российской Федерации, утвержденной **Указом Президента Российской Федерации от 1 декабря 2016 г. № 642**;
- **поставка товаров, выполнение работ, оказание услуг**, включенных в перечни товаров, работ, услуг, **удовлетворяющих критериям отнесения к инновационной продукции, высокотехнологичной продукции**, утвержденные заказчиками в соответствии с Федеральным законом от 18 июля 2011 г. № 223-ФЗ «О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» и размещенные в единой информационной системе в сфере закупок».

Критерии отбора стартапов

Определение Стартапа*

1. Субъект МСП, с даты регистрации которого на дату представления заявки на получение гарантии прошло не более 5 лет, или субъект МСП, который с даты государственной регистрации не осуществлял производство (реализацию услуги) или осуществлял в незначительном** объеме;
2. Соответствие одному из следующих критериев:
 - Проект реализуется в высокотехнологичных отраслях (информационные технологии, биотехнологии, робототехника, станкостроение, фармацевтика) и (или) в отраслях экономики, в которых реализуются приоритетные направления развития науки, технологий и техники, а также критические технологии Российской Федерации, утвержденные Указом Президента Российской Федерации от 7 июля 2011 г. № 899;
 - Проект реализуется в Приоритетной отрасли экономики с использованием инноваций или высоких технологий, позволяющих вывести на рынок новый продукт или продукт с более высокими качественными характеристиками по сравнению с существующими аналогичными продуктами на рынке или экспортно ориентированный импортозамещающий продукт;
 - Проект, реализуемый в Приоритетной отрасли экономики, масштабируем***; ежегодный прирост выручки не менее 20% на протяжении последних трех лет или прогноз прироста выручки не менее 20% на протяжении не менее трех лет с момента завершения инвестиционной фазы проекта.

Требования к проектам

1. Высокая стадия готовности проекта (наличие бизнес-плана, финансовой модели, проектно-сметной и разрешительной документации); наличие проектной команды;
2. Наличие документов, подтверждающих предпосылки финансовой модели (в том числе независимая маркетинговая и технологическая экспертизы);
3. Погашение кредитов осуществляется за счет денежного потока от реализации проекта.

Требования к заемщикам

1. Соответствие определению Стартапа.
2. Доля собственного участия не менее 10% от бюджета проекта без учета процентов на инвестиционной фазе.

*согласно Правилам взаимодействия банков с АО «Корпорация «МСП»

**незначительный объем производства (реализации услуги) определяется как доля менее 25% от максимального объема производства (реализации услуги), запланированного бизнес-планом проекта

***масштабируемость – возможность увеличения объемов бизнеса за счет его территориального расширения и (или) пропорционально вложенным ресурсам

Критерии отбора быстрорастущих инновационных, высокотехнологичных предприятий («газелей»)

Определение «Газели»*

Субъект МСП, соответствующий критериям отнесения к быстрорастущим инновационным, высокотехнологичным предприятиям, утвержденным рабочей группой по вопросам оказания поддержки субъектам малого и среднего предпринимательства высокотехнологичных секторов экономики, в том числе внедряющим инновации, осуществляющим проекты в сфере импортозамещения и (или) производящим экспортную продукцию и услуги, созданной АО «Корпорация «МСП» и иными институтами развития.

Основные критерии:

- Базовые требования к заемщикам*;
- Деятельность осуществляется в Приоритетных отраслях экономики;
- Среднегодовой темп роста (CAGR)** выручки за 3 последние года не менее 20%;
- Наличие документов, подтверждающих права субъекта МСП на результаты интеллектуальной деятельности и приравненные к ним средства индивидуализации, предусмотренные Гражданским кодексом Российской Федерации.

Требования к заемщикам

1. Соответствие определению «Газели».
2. Осуществление деятельности не менее 3 лет;
3. Деятельность субъекта МСП осуществляется в Приоритетных отраслях экономики и обеспечивает ежегодный прирост выручки не менее 20% на протяжении последних трех лет, завершившихся на дату представления заявки на получение гарантии;
4. Имеет по данным бухгалтерской отчетности за последний календарный год положительный финансовый результат;
5. Имеет по данным бухгалтерской отчетности за последний календарный год положительные чистые активы.

*согласно Правилам взаимодействия банков с АО «Корпорация «МСП»

** Совокупный среднегодовой темп роста или среднегодовой темп роста с учетом сложных процентов (англ. Compound Annual Growth Rate, CAGR) представляет собой средний темп, с которым выручка росла в течение периода более одного года.

$$CAGR = \left(\frac{V_N}{V_0} \right)^{\frac{1}{N}} - 1$$

где V_0 – начальный размер выручки;

V_N – конечный размер выручки;

N – количество периодов (лет).